



KATAPULT

Business developer senior ;

Basé(e) en suisse alémanique, intégré(e) au pôle Business Développement, vous contribuez au développement et à la fidélisation de notre portefeuille B to B, dans les domaines de la santé, du sport et du bien-être;

Vous identifiez les clients potentiels et participez activement à la prospection commerciale, de petites et moyennes entreprises,

Vous managez la globalité du cycle de vente, de la détection des projets à la négociation des contrats

Vous managez la relation avec nos partenaires, et avec de grandes institutions,

Vous administrez notre CRM en effectuant une mise à jour régulière;

Vous effectuez des reportings sur les actions réalisées et les résultats obtenus,

Vous participez à l'adaptation de notre offre aux évolutions du marché;

Vous participez à la préparation des différents supports, des outils de communication et du plan marketing;

Vous avez,

Une forte aisance relationnelle,

Un esprit entrepreneur,

Une capacité à chasser,

Une ouverture d'esprit,

Vous êtes créatif(ve).

Universitaire, vous avez une expérience réussie dans la vente de software, parfaitement fluide en allemand, vous maitrisez le français et l'anglais.

Contactez-nous

info@katapultapp.com

www.katapultapp.com

